



Status 2013

2013: Mange nye visionsystemer

JLI A/S vision udvikler og installerer nøglefærdige visionsystemer, og virksomhedens systemer er at finde i alle verdensdele - bortset fra Australien.

2013 var et godt år, hvor vi oplevede en fin vækst på de fleste fronter. Navnlige de sidste måneder har været spændende, og der er indgået flere kontrakter, der rækker ind i 2014. JLI forventer derfor fortsat vækst, fortæller JLI's direktør Jørgen Læssøe.

De mange løsninger

JLI's anlæg er i den avancerede ende, hvor ingen standardsystemer kan klare opgaven. I 2013 har virksomheden udviklet en række højspecialiserede systemer. Her følger et par eksempler:

• *Inspektion af blanke emner*

-I 2013 udviklede vi teknikker til at inspicere blanke emner, fortæller Jørgen Læssøe.

-Vor erfaring med at finde revner i glasrør har vist sig at være relevant ved overfladeanalyse af emner med blanke overflader.

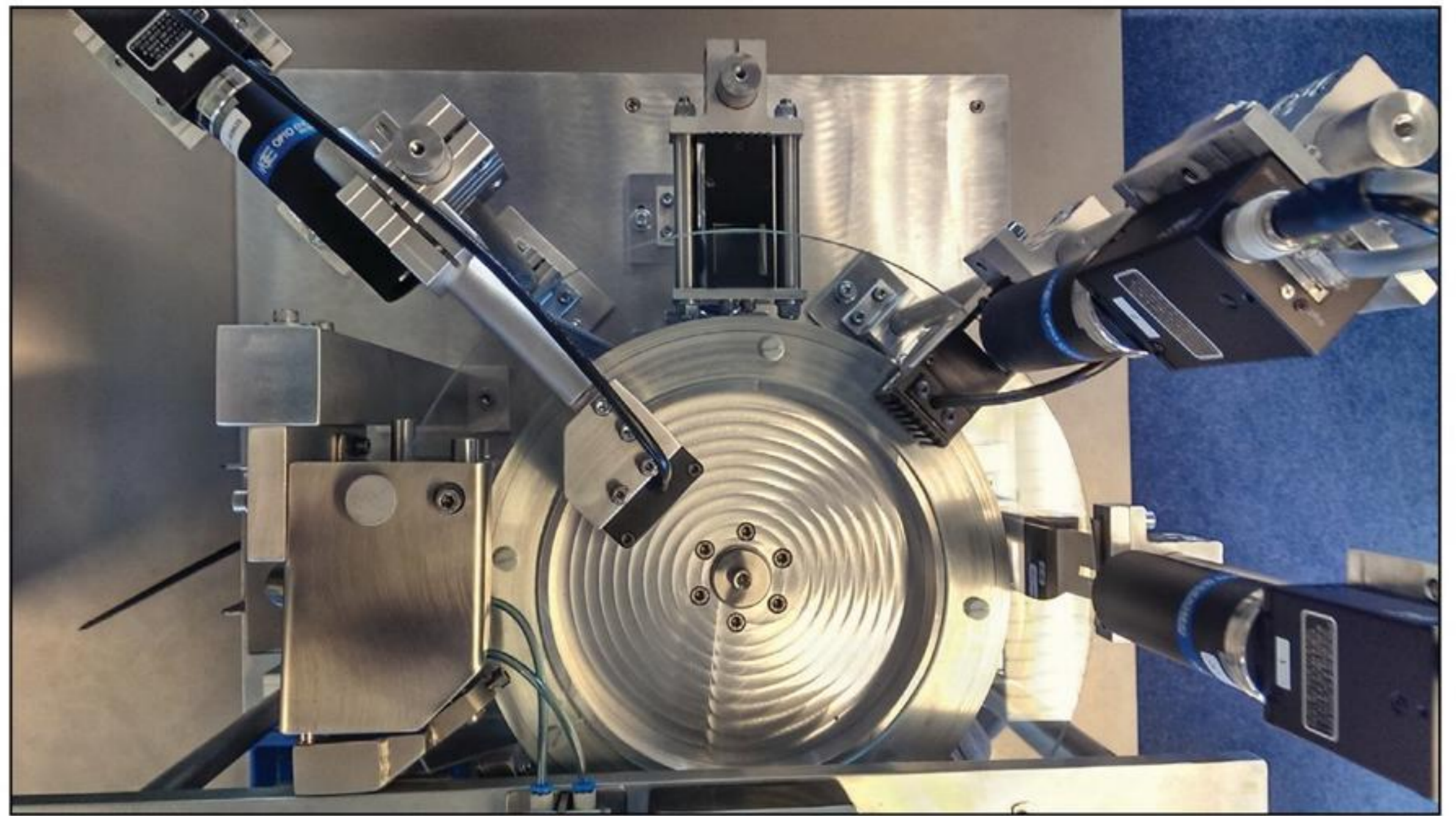
Teknikken bygger på at tage en masse billeder - mere end 500 - mens emnet roterer foran kameraet. Her belyses det med en dynamisk lyskilde fra skiftende vinkler efter et særligt mønster. De mange hundrede billeder sammensættes derefter. Kunsten er så at finde de refleksioner, der skyldes buler, revner, ridser og andre overfladefejl.

Teknikken kan anvendes på et utal af emner, der kan håndteres automatisk.

• *Glasrørsinspektion for den farmaceutiske industri*

Kravene til glas, som bruges til farmaceutiske produkter, stiger, og amerikanske Food and Drug Administration FDA har fokus på området. Glas er en fortrinlig barriere og velegnet til medicin. Men der kan være små fejl i glasset, hvorfor inspektion af det færdige produkt er vigtig.

-I 2013 videreudviklede vi vore inspektionssystemer til glasrør og leverede tre anlæg til Japanske NEG. NEG har været kunde hos JLI i mere end 10 år og har købt mere end 40 anlæg. NEG har altid været de første til at købe den nye teknologi, så vi forventer, at andre glasrørproducenter i Europa og USA vil følge efter og investere i de nye JLI systemer, siger Jørgen Læssøe videre.



Visionsystemet til inspektion af de små tandhjul.

• *Stålværker*

Stålværkerne har ligget stille i lang tid, men nu er investeringslysten kommet tilbage. JLI har leveret nye systemer og opgraderet ældre installationer.

En af de store drivkræfter er at udnytte stålet bedst muligt og derved undgå spild. JLI's systemer måler længde og bredde med stor præcision, og derved kan man foretage optimale afklip.

-Et system, vi leverede for 20 år siden, har betydet en materialebesparelse på én procent, og da stålværket producerer for to milliarder kroner om året, har det betydet en formidabel besparelse på 20 millioner kroner om året - eller 400 millioner siden anlægget blev installeret, siger han videre. Anlægget er stadig i drift og er blevet suppleret med et nyt.

• *Inspektion af tandhjul*

En af de mindre men spændende opgaver var at udvikle et nøglefærdigt anlæg til inspektion af små tandhjul, der indgår i medicinsk udstyr.

Systemet blev udviklet i samarbejde med Lysta, som har leveret det mekaniske håndteringsudstyr. Tandhjulene bliver rystefødet frem til en roterende glasplade, hvor kameraer måler tandhjulene med stor præcision.

• *Avanceret standardsystem*

PPT vision er en af de førende producenter af brugerprogrammerbare visionsystemer. Datalogic købte PPT vision i år og markedsfører nu deres systemer.

JLI vision har indgået en aftale med Datalogic, hvor JLI er systemintegrator.

-Vi kan anvende vor snart tredive års erfaring med alt det, der får et visionssystem til at virke godt og robust. Det er: Scenen, optikken, timing, præsentation af emnet og ikke mindst belysningen, fortsætter Jørgen Læssøe. Samarbejdet med Datalogic betyder også, at JLI har overtaget service af de installerede PPT systemer i Skandinavien.

Nye agenter og samarbejdspartnere

JLI har en række udenlandske partnere, der arbejder med markedsføring af JLI's teknologi. Et af de nye bekendtskaber i 2013 har skaffet virksomheden kontakt til smartphone-producenter i Korea.

-Opgaverne er svimlende og svære, men vi har de sidste måneder udviklet metoder, der både er sikre og effektive. Vi skal ikke bare finde fejl i glaspanelet, men også hvor dybt fejlen ligger inden for 50 µm. Det kræver mange forskellige metoder, men potentialet er vanvittigt stort, så vi har investeret mange ingeniørtimer i denne opgave, fortæller han.

Finansiering

-For vore udenlandske kunder kan vi nu tilbyde finansiering sammen med Eksport Kredit Fonden. EKF tilbyder at finansiere anlægget, og kunden betaler så for udstyret over fem år, fortæller Jørgen Læssøe.

-Det er et fantastisk tilbud, for vore anlæg tjener sig normalt hjem på mindre end et halvt år, så kunden vil faktisk opleve et positivt cashflow, slutter JLI's direktør.

www.jlvision.com